

- Anzeige -



## Gute Konditionen gewährleistet

**Unvergleichbarkeit im Wettbewerb ist ein wesentlicher Vorteil, um sich gegen preisaggressive Konkurrenten behaupten zu können. Die AEOLUX-Gruppe geht seit Jahren konsequent diesen Weg. Dazu wird eine Eigenmarken-Politik gefahren, die den angeschlossenen Betrieben Kalkulationssicherheit ermöglicht und damit zur Renditestärkung beiträgt.**

### Wieso braucht man eine weitere Brillenglasmarke?

Kunden reklamieren Brillenglaspreise, weil Sie angeblich bei einem Wettbewerber bedeutend niedriger sind. Aufgrund der Gravur bei Markengläsern ist es für die Konkurrenz, insbesondere bei den Filialisten sehr beliebt, die Gläser zu identifizieren und daraus folgend niedrigere Preise anzubieten. Gegenüber dem Endverbraucher sind sie dann unglaublich und überteuert, obwohl sie normal kalkuliert haben. Je bekannter eine Brillenglasmarke ist, desto einfacher ist dieser Vergleich vorzunehmen.

### Billigimporte gibt es viele

Genau das wollen wir nicht. Die Alternative für den mittelständischen Augenoptiker kann nicht sein, Billiggläser aus Fernost anzubieten, denn wir können nur mit Qualität und Fachkompetenz überzeugen. Aeolux wird von einem der größten Brillenglaserhersteller der Welt in Deutschland produ-

ziert. Ständige Lieferfähigkeit, voller Service durch ein eigenes online-Bestellmodul und vor allem ein Qualitätsstandard, der weltweit anerkannt ist und zu den Premiumprodukten in der Glasherstellung zählt, zeichnet Aeolux aus. Die Gleitsichtgläser sind Hightech-Produkte, die durch weltweite Patente geschützt sind.

### Welche Vorteile bietet AEOLUX?

Grundsätzlich bietet Aeolux eine Alleinstellung im Markt. Alle Gleitsichtgläser sind die besten Produkte des Markenglaserherstellers, haben eine eigenständige Gravur und sind daher für den Wettbewerber nicht vergleichbar. Somit besteht keine Chance, für andere Wettbewerber Discountangebote für Aeolux zu machen. Mit Aeolux werden nur ausgesuchte Augenoptiker beliefert. Daher hat jeder Optiker, der damit arbeitet, eine Exklusivität an seinem Standort, abgesichert durch Gebietsschutz. Filialisten und aggressive Anbieter

gehören nicht zum Kundenklientel. Zudem ist Aeolux eine eingetragene Marke und unterliegt daher dem Markenrecht. Dadurch ist es auch ausgeschlossen, dass der Name missbräuchlich verwendet wird. Das bedeutet letztendlich, dass jeder Optiker, der diese Gläser anbietet eine sichere Kalkulation und eine sehr gute Rendite beim Verkauf der Gläser erzielen kann. Selbstverständlich gibt es alle Serviceleistungen, die man von einem Markenglaserhersteller erwartet, bis hin zur Verträglichkeitsgarantie.

### Was nützt eine Alleinstellung, wenn Filialisten niedrige Preise anbieten?

Natürlich spielt der Preis eine große Rolle. Dafür haben viele Branchen gesorgt, die mit Rabatten um sich werfen und den Verbraucher zum Schnäppchenjäger erzogen haben. Auch in unserer Branche sind Angebote vorhanden, die eine Gleitsichtbrille mit 99 Euro auspreisen. Wir werden es auch nicht verhindern können, dass ein Teil der Brillenträger solche Angebote nutzt und eventuell sogar damit zufrieden ist. Allerdings bedeutet gutes Sehen auch ein Stück Lebensqualität. Viele Verbraucher sind bereit für ein gutes Produkt auch etwas mehr Geld auszugeben. Wir schlagen den angeschlossenen Optikern marktgerechte Verkaufspreise vor, die sie je nach örtlicher Situation selbstverständlich ändern können. Um es noch einmal klarzustellen: die Einkaufspreise liegen weit unter den üblichen Marktpreisen für vergleichbare Produkte. Kein Konkurrent im Umfeld kann die vom „Aeolux-Optiker“ verlangten Preise unterbieten, weil er Gebietsschutz hat.

Letztendlich tun wir alles dafür, dass beim Verbraucher Aeolux als Marke ankommt. Dies ist eine Investition in die Zukunft, die ihre Wirkung nach und nach entfalten wird.

### Wo liegen die Einkaufsvorteile?

Da wir ein eigenständiges Label in den Gleitsichtgläsern führen und dadurch für den Konkurrenten nicht vergleichbar sind, ist auch der Hersteller bereit, Konditionen zu gewähren, die sonst nur Filialisten und andere Großabnehmer bekommen. Eine weitere Voraussetzung für gute Konditionen ist wie immer ein Mengenvolumen. Dies bedeutet im Klartext, der kleinere und mittlere augenoptische Betrieb bekommt an seinem Standort einen Einkaufsvorteil, der für ihn allein bei weitem nicht erreichbar ist, und das bei bester Qualität und Unvergleichbarkeit.

### Welche Unterstützung gibt es für den Augenoptiker?

Für alle grundsätzlichen, aber auch spezifischen Fragen, die im Alltag vorkommen steht die e-Mail Adresse, Glasberatung@aeolux.de, oder eine Hotline bereit, die jederzeit Hilfestellung geben kann. Für alle Partner gibt es eine Vielzahl von individualisierbaren Marketing und Werbeleistungen.

### Wer übernimmt Service- und Garantieleistungen?

Unser Glaserhersteller übernimmt alle Service- und Garantieleistungen, wie sie auch für sein normales Programm vorhanden sind. Die Produktion, Service und Logistik sind in Deutschland. Es sind ausschließlich deutsche Ansprechpartner vorhanden. Alles bewegt sich in dem Rahmen, wie es von international tätigen Brillenglaserherstellern bekannt ist.

### Wer kann die Gläser beziehen?

Unser Motto ist: Aeolux bei ausgesuchten Augenoptikern. Wir achten sehr darauf, dass es zwischen unseren Partnern keinerlei Konkurrenzbeziehungen gibt. Wir suchen den mittelständischen Augenoptiker, für den Qualität und Fachkompetenz noch ein Markenzeichen sind. Grundsätzlich können es aber nur Augenoptiker im deutschsprachigen Raum sein.

LIEBEN SIE IHREN GLASLIEFERANTEN?  
**IMMER NOCH!**

Sie halten Ihn die Treue, obwohl er den Großfilialisten bessere Konditionen bietet? **Das geht auch anders...**

Mit Gleitsichtgläsern von AEOLUX® haben Sie wieder alle Vorteile auf Ihrer Seite:

- **Markenqualität made in Germany**
- **Unvergleichbarkeit durch eigene Gravur**
- **Beste Einkaufskonditionen**
- **Schutz vor Dumpingangeboten**

Weitere Informationen unter ☎ **0800.600.90.77\***

\*Kostenlose Serviceline



www.aeolux.de  
Tel. 0800 600 90 77